

## **PERCHÉ I CLIENTI PREFERISCONO LA SOTTOSCRIZIONE ANNUALE?**

*Entro il 2020, oltre l'80% dei fornitori di software cambierà il proprio modello di business dalla licenza perpetua con manutenzione al modello in sottoscrizione*

La subscription/sottoscrizione permette di acquistare le licenze software tramite un modello "pay-as-you-go" senza dover più sostenere un unico ed elevato costo iniziale.

La sottoscrizione software offre inoltre:

- ▶ Operatività aziendale garantita da nuove release, servizi di manutenzione continui e aggiornamenti della protezione;
- ▶ possibilità di cambiare funzionalità in modo da poter accedere solo a software di cui hai bisogno, quando se ne ha bisogno;
- ▶ contenuti di eLearning per accedere alla formazione on demand e migliorare le competenze personali;
- ▶ supporto assistito con interventi di diagnostica su desktop in remoto da parte di personale tecnico, certificato e multilingue, e servizio online eSupport per la gestione autonoma delle licenze.

I benefici principali del modello di sottoscrizione sono i seguenti:

### Cicli di innovazione più rapidi

Il modello di sottoscrizione consente l'implementazione di nuovi prodotti e il miglioramento di quelli esistenti in cicli più brevi. In questo modo i clienti usufruiscono più rapidamente e con maggiore frequenza delle innovazioni software introdotte. Tutto ciò garantisce che i prodotti siano all'avanguardia e innovativi, in modo che anche gli utenti possano esserlo.

### Impegno condiviso per il successo

La sottoscrizione migliora la partecipazione condivisa degli utenti stessi: funzioni di supporto intelligenti integrate, eSupport, eLearning sono solo alcuni degli strumenti che PTC mette a disposizione del cliente per incrementare la sua capacità di estrarre valore dalle soluzioni software fornite.

### Flessibilità e costi iniziali inferiori

La sottoscrizione mette fine al rischio di possedere software che effettivamente non si utilizzano, offrendo la flessibilità di accedere solo a ciò di cui si ha bisogno, quando se ne ha bisogno. Inoltre, con costi iniziali inferiori, è possibile testare le nuove tecnologie con impegni ridotti per sfruttare appieno il potenziale delle soluzioni offerte.

*La sottoscrizione non è solo una scelta intelligente, è strategica*